**Тренинг «Эффективные техники продаж»**

**Период проведения:** 21 - 22 декабря с 15.00 до 18.00

Место провекдения: г. Новороссийск, ул. Советов, 42, оф. 78

**Организатор тренинга:** член Союза НТПП Тренинг центр Светланы Беркиной.

Опыт показывает, что  руководителям выгодно учить персонал  по этой программе!!!

Во время тренинга  менеджеры по продажам могут научиться:

 профессионально  выяснять потребности клиента  
 кратко и «вкусно» презентовать товар\услугу\   
 выходить из сложных конфликтных  ситуаций (могут быть  рассмотрены примеры из Вашего бизнеса)  
 разным способам и техникам завершения сделки

После тренинга:

-Резко возрастает количество довольных клиентов  
-Повышается мотивация сотрудников и растет их интерес к продаже  
-Сотрудники  лучше  справляются с возражениями и могут найти веские аргументы  
-Знают Ваши конкурентные преимущества и могут информировать об этом ваших клиентов  
Программа рассчитана на 6 часов.   
При  этом все участники повысят свои компетенции,получат не только теоретические знания продаж ,а и  отработают навыки в деловых упражнениях на всех этапах продаж, получат  рабочие тетради  с полной информацией тренинга ,сертификаты и эмоциональную зарядку.

Тренинг-Центр С.Беркиной на рынке тренинговых услуг 10 лет!

Праздник у нас, подарки Вам!!! Специальное предложение-корпоративный тренинг продаж для Ваших сотрудников. Группа до 5 человек-15 тыс.руб., до 10 человек-20 тыс.руб. при оплате с 15 по 20 декабря. Время обучения по Вашему выбору! Если Вы хотите обучить только одного сотрудника-21-22 декабря приглашаем Вас на открытый тренинг продаж и Вы получаете праздничную скидку-5 тыс.руб. за участника (вместо 6 тыс.руб.)Для участников бизнес-завтраков и членов НТПП-50% скидка -3 тыс.руб (вместо 6 тыс.руб.)